

100년 가는 보안 SW 전문기업

Investor Relations 2018



Disclaimer

본 자료는 기관투자자와 일반투자자들을 대상으로 실시되는 PRESENTATION에서의 정보제공을 목적으로 2018 (주)지란지교시큐리티 (이하 “회사”)에 의해 작성되었으며 이의 반출, 복사 또는 타인에 대한 재배포는 금지됨을 알려드리는 바입니다.

본 PRESENTATION에의 참석은 위와 같은 제한 사항의 준수에 대한 동의로 간주될 것이며 제한 사항에 대한 위반은 관련 증권거래 법률에 대한 위반에 해당 될 수 있음을 유념해주시기 바랍니다.

본 자료에 포함된 회사의 경영실적 및 재무성과와 관련된 모든 정보는 기업회계기준에 따라 작성되었습니다. 본 자료에 포함된 “예측정보”는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보들입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 회사의 향후 예상되는 경영현황 및 재무실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’, ‘(F)’ 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 “예측정보”는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바,

이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래실적은 “예측정보”에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다. 또한, 향후 전망은 PRESENTATION 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로 향후 시장환경의 변화와 전략수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 별도의 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료의 활용으로 발생하는 손실에 대하여 회사 및 각 계열사, 자문역 또는 REPRESENTATIVE들은 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다(과실 및 기타의 경우 포함).

본 문서는 주식의 모집 또는 매매 및 청약을 위한 권유를 구성하지 아니하며 문서의 그 어느 부분도 관련 계약 및 약정 또는 투자 결정을 위한 기초 또는 근거가 될 수 없음을 알려드립니다.



Contents

PART 1. (주)지란지교시큐리티

PART 2. (주)에스에스알

PART 3. (주)모비젠

PART 4. Growth Strategy

Appendix



PART 1. (주)지란지교시큐리티

- 성장 연혁
- 주요 솔루션 및 시장경쟁력
- 신규솔루션
- 일본시장 파트너사를 통한 솔루션 판매 확대
- 5G시장 개화에 따른 빅데이터/IOT 솔루션 시장 성장
- Growth Strategy

01. 성장 연혁

100년을 지속할 수 있는 기반이 튼튼한 보안SW 전문기업



2014

01 지란지교시큐리티 설립

2015

- 01 오피스하드 CLOUD 출시
- 04 스팸스나이퍼 APT 출시
- 06 오피스하드 PRIVACY 출시
- 제이볼트 플러스 출시
- 11 다큐엑스 출시

2016

- 01 메일세이퍼 출시
- 04 eAPT insight 출시
- 08 지란 더 클라우드 출시
- 09 코스닥 상장
- 11 모바일기술대상 수상

2017

- 01 DocuONE 출시
- 03 DocuZ 출시
- 07 에스에스알, 모비젠 인수



2013

- 04 오피스하드 VEX 출시
- 09 기업용 닥스트림 출시
- 11 모바일키퍼 모바일기술대상
- 12 오피스하드 VEX TTA 시험인증 대상 최우수상

2012

- 10 모바일키퍼 GS인증(국내최초)

2011

- 09 모바일키퍼 출시
- 05 다이렉트리더 출시

2010

- 09 제이볼트 출시



1994

- 09 지란지교 창립

2002

- 10 스팸스나이퍼 출시

2004

- 11 오피스하드 출시

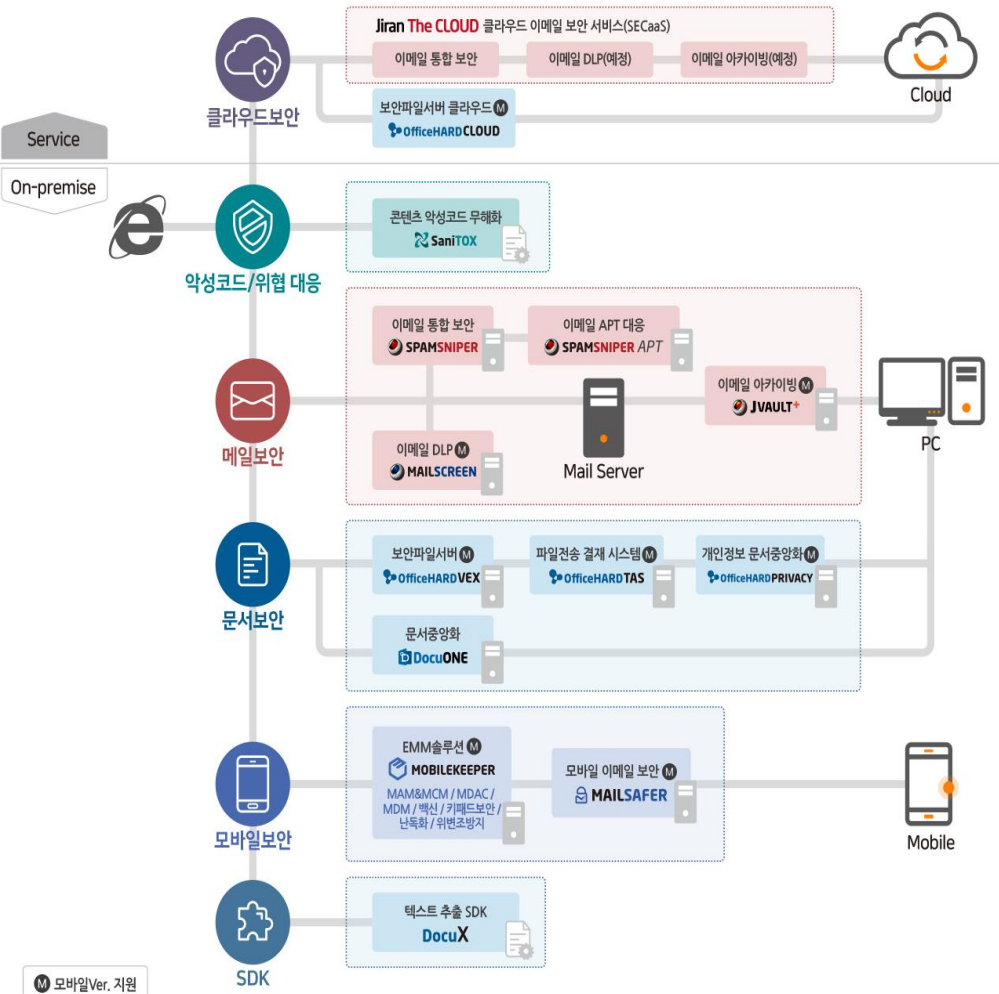
2009

- 04 메일스크린 출시

02. 주요 솔루션 및 시장경쟁력

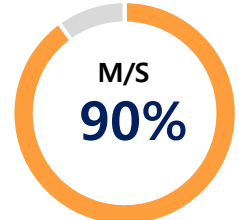
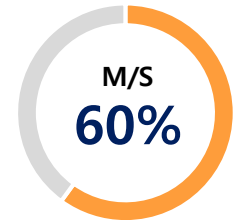
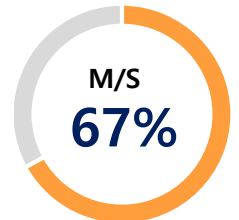
[지란지교시큐리티 솔루션 맵]

지란지교시큐리티



약성코드/위협대응(무해화)	
콘텐츠 약성코드 무해화 SaniTOX Appliance / SDK	<ul style="list-style-type: none"> 콘텐츠 약성코드 무해화 문서 구조 분석을 통한 비정상 포맷 탐지 문서 내 악티브 콘텐츠 제거 및 파일 재조합 단일어플라이언스로 웹, 파일서버 등 네트워크 연동 지원 Anti-Virus, CDR 엔진 적용 설정 가능
이메일보안	
이메일 통합 보안 SPAMSNIPER	<ul style="list-style-type: none"> APT - 이메일 APT 대응 AG - 이메일 약성코드 무해화 스팸(바이러스, 약성코드) 메일 차단(첨부파일 내) 실시간 스팸 패턴 분석 및 업데이트 GS, CC, 조율청문장 획득 및 보안협업성경종 추적 가상화 기반 약성코드 분석 통합 이메일 APT 대응
이메일 DLP MAILSCREEN	<ul style="list-style-type: none"> 이메일 사전승인 후 외부전송 개인정보 필터링(감출, 암호화) 첨부파일 압축, 암호화 권한/로그관리
클라우드 이메일 보안 서비스 Jiran The CLOUD	<ul style="list-style-type: none"> 이메일 본문 및 첨부 내 약성 URL 탐지 첨부 워터마크 탐지 스팸 바이러스 메일 차단 보안 현황 대시보드, 분석 보고서
이메일 아카이빙 JVAULT+	<ul style="list-style-type: none"> 송수신메일 기록 보존(5년 이상), 워터마크 방지, 로그 관리, 권한/접근 관리 개인정보 탐지 및 감출
문서보안	
보안파일서버 OfficeHARD	<ul style="list-style-type: none"> VEX - 보안파일서버 CLOUD - 보안파일서버 클라우드 TAS - 파일전송 결제 시스템 PRIVACY - 개인정보 문서중앙화 파일, 폴더, 전송구간 암호화, 보안 개인정보 필터링, 암호화 파일 송수신시 발송 결제 로그관리, 접근 통제, 권한 관리 클라우드 플랫폼(KT, 롯데) 기반 클라우드 서비스 개인정보 문서 탐지 및 중앙 서버 관리
문서중앙화 DocuONE	<ul style="list-style-type: none"> 로컬 PC 저장 금지, 저장에게 제어, IP 정책 권장제어, 바이러스 공격 대응 반출 결제, 보안 필터, 암호화 태그, 분류검색, 버전관리 윈도우/웹 탐색기 및 모바일 지원
모바일보안	
EMM솔루션 MOBILEKEEPER	<ul style="list-style-type: none"> MAM&MCM MDAC - 모바일 출생용제 MDM - 모바일 중앙관리 백신 / 키메드보안 / 난독화 / 워터마크
모바일 이메일 보안 MAILSAFER	<ul style="list-style-type: none"> 모바일 이메일에 대한 첨부파일 다운로드 통제 및 워터마크 (View Only) 이메일 보내기 및 전달, 최신 등 주요 기능 통제 부사별/개인별 정책 설정 및 권한 부여 실시간 사용 현황 통제 관리
텍스트 추출 SDK DocuX	

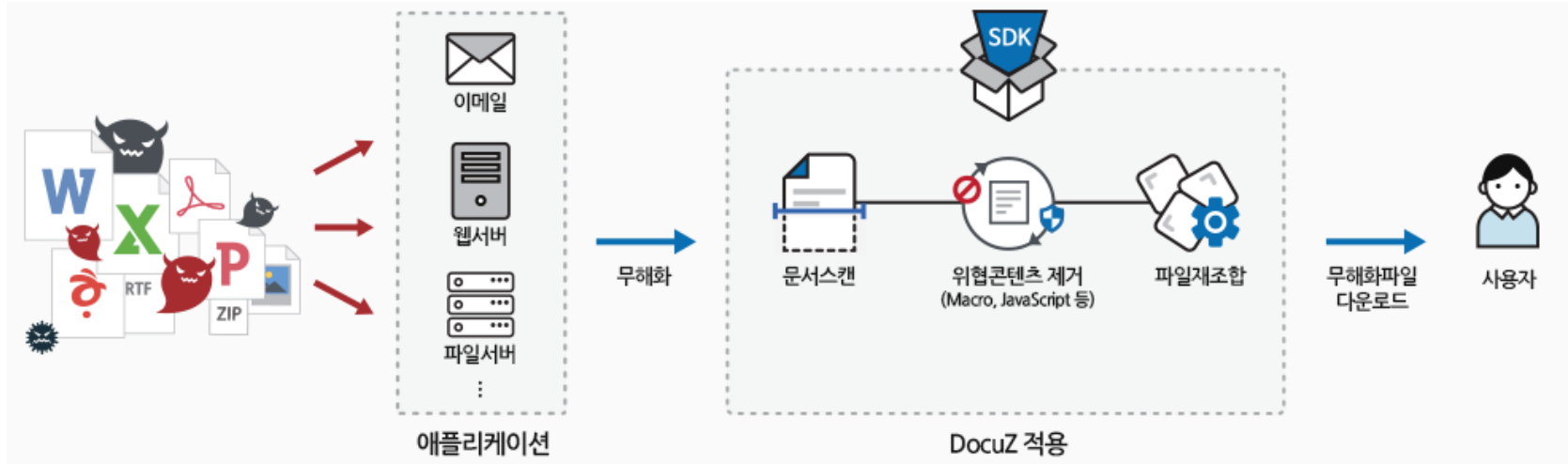
시장점유율



M 모바일 Ver. 지원

02-1. 신규솔루션(1) - SaniTOX

지란지교시큐리티가 자체 개발한 CDR(Content Disarm & Reconstruction) 원천기술을 바탕으로 다양한 액티브콘텐츠를 제거하고 재조합하는 무해화 솔루션



- 2017년 하반기 출시 후, 스팸스나이퍼 apt를 통해 국내시장에 공급
- 캐논 IT 솔루션과의 독점계약을 통해 일본 시장 내 이메일 무해화 솔루션 스팸스나이퍼 AG 출시 판매



Line-up

SaniTOX Engine(SDK)

- SaniTOX SDK 지원

Email Security + SaniTOX

- SpamSniper APT
- SpamSniper AG(일본)

Appliance(FTP/SMB/WEB)

- SaniTOX Appliance (2018.3월 출시)

02-2. 신규 솔루션(2) – Cold Wallet

Bitcoin Hardware Wallet

D'cent

비트코인 및 여러 가상화폐 거래용
Cold Storage Wallet



하드웨어 지갑 내에서
직접 거래 서명 및 승인

개인키 오프라인 저장 매체

가상화폐 사용을 위한 가장
안전한 형태의 자산 보호 매체

별도의 Chip을 통한 강력한 H/W 보안제공

생체정보 인증을 통한 완벽한 사용자 보안

P2P거래 지원이 가능한 최초의 제품

QR코드결제

02-2. 신규솔루션(2) – Cold Wallet

D'cent - H/W Wallet



하드웨어 기반의 비트코인 월렛

- 비트코인 하드웨어 월렛
- 별도의 하드웨어 지갑으로 강력한 보안제공

2018
2Q

D'cent - Micro SD



Micro SD버전의 모바일 전용제품

- Secure MicroSD
- S/W Wallet과 함께 사용하는 모바일 전용 제품

2018
3Q

D'cent – Cloud Back-up



클라우드를 통한 백업서비스

- 비트코인 Wallet 복구 서비스 제공
- 보안 클라우드 플랫폼으로 개인별 특화 관리

2019
1Q

02-2. 신규솔루션(2) – Cold Wallet

Application Service Layout

Mobile App. Service (Android.Ver)

Cryptocurrency Hardware Wallet

Payment made Anywhere at Anytime,
Verifiable Identity to all life activities

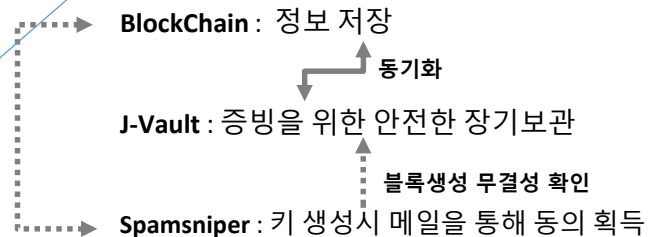


보안 모바일 앱 = MDM + MicroSD
-> 안전하고 간편한 모바일 거래

02-3. 신규 솔루션(3) – Message Chain(블록체인 기반, 송수신 메일 증빙)



지란지교시큐리티 기술을 활용한 서비스



이메일 보안

발신자가 개인키 암호 입력
↓
수신자는 메일전송 증빙 서버를 통해 메일 확인
↓
고객사의 송금 피해 방지

메일 송수신에 대한 확실한 증빙

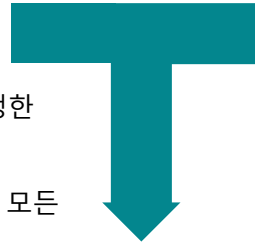
- 감사 또는 계약 관련 소송 시 증빙으로 활용
- 내부 직원의 자료 유출에 대한 추적
- 법적요구의 필요성 증가: GDPR (2018.5.25 시행)

02-3. 신규솔루션(3) – Message Chain(관련 시장)

SOX(Sarbanes-Oxley) / 2002년 시행



- 전자기록과 전자메시지들을 포함한 모든 기업에서 발생한 기록들은 5년간 보존
- 기록들의 파손, 변경 시 법적 제재를 받음
- 감사 또는 검토, 그와 관련된 재무적인 데이터를 포함한 모든 기록들 보관

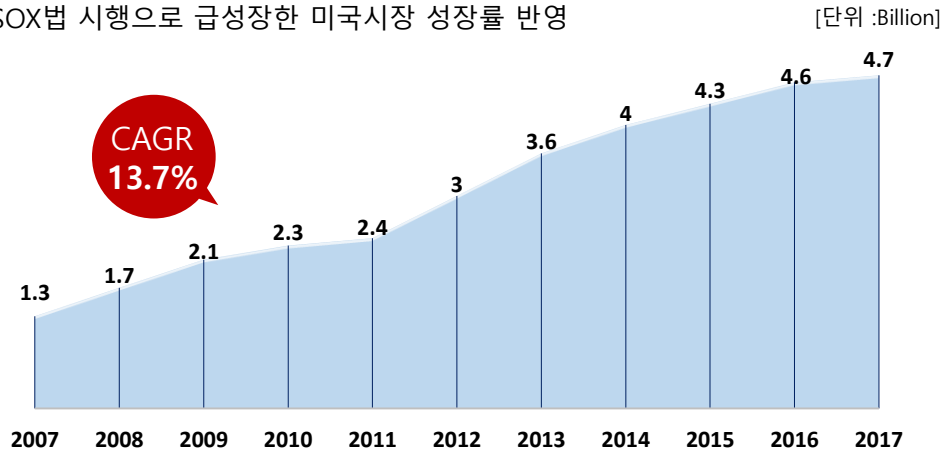


J-SOX(일본판 SOX) / 2008년 시행

- IT통제(일반통제, 운영프로세스 통제)를 위해 정보시스템 구축
- 모든 송수신메일에 대한 보관/검색/열람 의무화
- 일본 정보보안시장은 2005년부터 CAGR 10.5%로 급성장

글로벌 이메일 아카이빙 시장 성장률(2010-2017)

- 북아메리카 : 전세계 아카이빙 시장 중 43% 차지
- SOX법 시행으로 급성장한 미국시장 성장률 반영



*The Radicati Group_Mail Archive Market Report(2007-2018)
지란지교시큐리티 재구성

03. 일본시장 파트너사를 통한 솔루션 판매 확대

일본 시장내 확고한 파트너사 보유(캐논IT 솔루션)

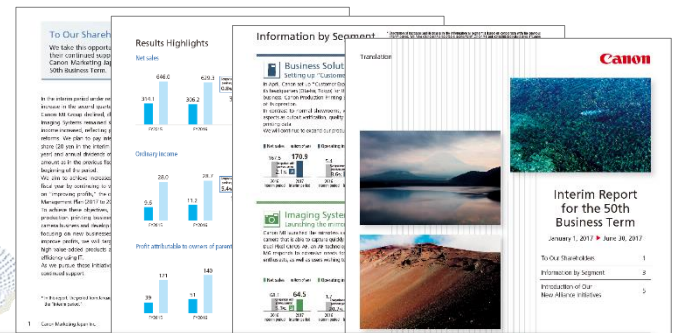
[캐논 연례사업보고서]

지란지교
시큐리티

- '04 Jiransoft 일본 진출
- '11 Jiransoft Japan 법인 설립
- 캐논 IT솔루션 / TPW 등 총 17개 파트너사 확보
- Softbank C&S사 IT-Exchange에 SpamSniper 와 MailScreen 등록



캐논IT솔루션에서
지란지교의 SPAMSNIPER AG에 대해
전략적으로 시장 확장 계획



(Figures are rounded to the nearest unit)

IT Solutions

Strengthening solutions against cyber attacks

With cyber attacks intensifying, Canon IT Solutions Inc., a subsidiary of Canon MJ, proposes appropriate defenses against a broad range of attack techniques.

The GUARDIANWALL, an email filtering software that has commanded the largest domestic share for the 15th consecutive year¹, has been refurbished into

SPAMSNIPER AG leaks, and evolved into a lineup that is able to provide more flexible solutions for a changing environment, such as the increasing use of cloud computing systems and technical cooperation with other companies. In addition, we are actively working on alliances with other companies, as indicated by our planning of SPAMSNIPER AG, which features an email sanitizing function to prevent information leaks caused by targeted attacks, etc., in cooperation with Jiransoft Japan, Inc. We will continue to develop security solutions by considering the challenges and needs facing companies in the security area, based on the knowledge and know-how we have accumulated in the security business.

Note 1. Based on the "Network Security Business 2016: Comprehensive Research Report" of Fuji Xerox Research Institute, Inc.

Net Sales (billion of yen)		Operating Income (billion of yen)	
2016 Interim period	2017 Interim period	2016 Interim period	2017 Interim period
66.1	65.5	2.1	2.1
0.9%	0.9%	1.6%	2.1%

* Net sales in the IT Solutions segment include inter-segment sales or transfers of 13.5 billion yen.

Overall Condition

Net sales in the SI services business remained flat, and net sales in the IT infrastructure and services business declined. While net sales in the embedded systems business were down due to a fall in orders from major customers in the manufacturing industry, the products business saw net sales increase, thanks chiefly to the firm performance of security-related products. As a result, net sales in this segment declined slightly.

Industrial / Medical

Launching two models, including CXDI-710C Wireless

We announced the digital X-ray systems CXDI-710C Wireless and CXDI-810C Wireless in March and launched them in July. These products have trimmed weight to meet the needs of the rising number of female radiology technologists in medical settings, and have improved usability by incorporating a function to store X-ray images in the built-in memory.

Net sales (billion of yen)		Operating Income (billion of yen)	
2016 Interim period	2017 Interim period	2016 Interim period	2017 Interim period
17.6	16.2	0.7	0.7
7.8%	6.3%	3.9%	3.1%

Overall Condition

Sales of industrial equipment increased due to solid orders for semiconductor manufacturing equipment and testing and measuring systems, etc. and firm service revenue, reflecting buoyant markets in the semiconductor sector. Net sales in the medical business declined due to the backlog from the large orders received in the previous interim period, despite growth in sales of medical cloud services, etc. As a result, net sales in this segment decreased.

Canon Marketing Japan Inc. 4

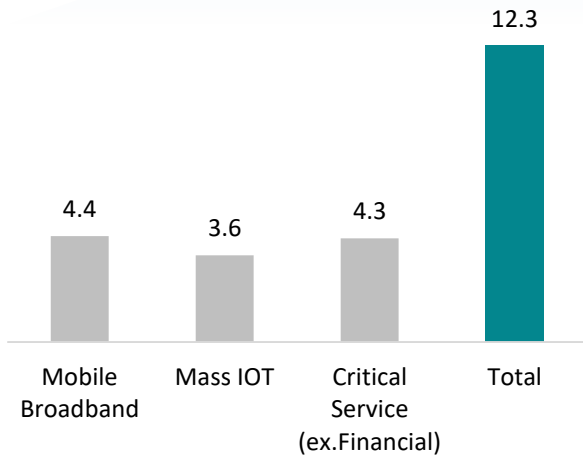
04.5G시장 개화에 따른 빅데이터/IOT 솔루션 시장 성장

IOT, 빅데이터, 자율주행 등 4차산업혁명에 따른 정보/통신 보안분야 시장 확대



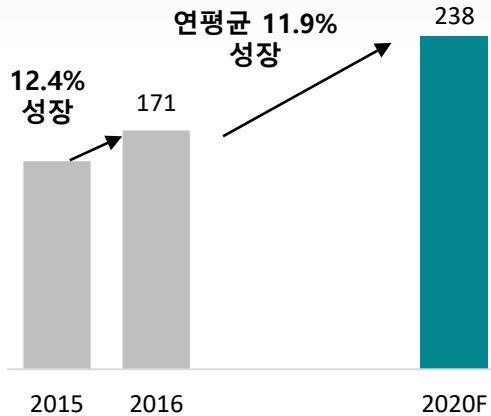
5G글로벌 경제효과 \$12.3Trillion(2023)

(단위 :Trillion USD)

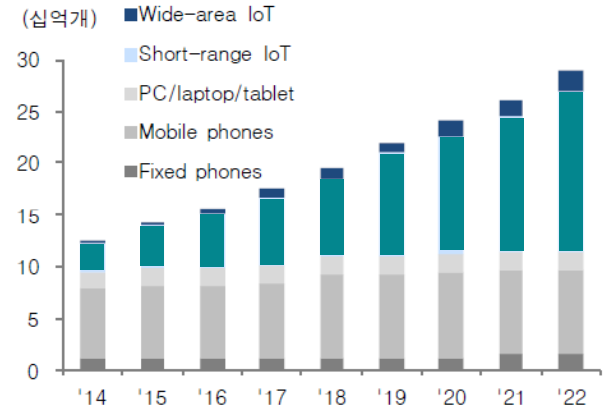


빅데이터 시장 성장 전망

(단위 : 조원)



170억개의 IOT기기 연결(2022)



*자료 : 케이프투자증권 리서치센터

05. Growth Strategy

M&A와 시너지를 통한 시장 트렌드 선도



4차 산업혁명 핵심 선도기업으로 성장



 JIRANSECURITY



mobigen
Make The Best For Smart Business

정보보안 SW

해킹보안
취약점 진단/컨설팅

빅데이터
지능형 분석 솔루션



PART 2. (주)에스에스알

- 해킹, 취약점 진단 솔루션 전문기업 SSR
- 국내 최다 모의해커 보유 컨설팅
- 해킹행위 방어 솔루션
- 주요 솔루션 시장 진출 현황
- 클라우드 보안 서비스
- 사회공학적 해킹 대응 훈련 솔루션
- 국내외 보안컨설팅 규모
- 해킹보안 시장 내 성장 전략

01. 해킹, 취약점 진단 솔루션 전문기업, SSR

국내 최다 화이트 해커를 보유한 전문가 집단, 컨설팅 및 자동화 솔루션 보유



모의해커 국내 최다 보유
보안솔루션 기업

01

컨설팅 사업

100% 침투 성공률을 자랑하는 정보보안 컨설팅

02

솔루션 사업

1/3비용으로 전수진단이 가능한 IT 취약점 진단 솔루션
웹 서버보안 및 웹 악성코드 탐지/차단 솔루션

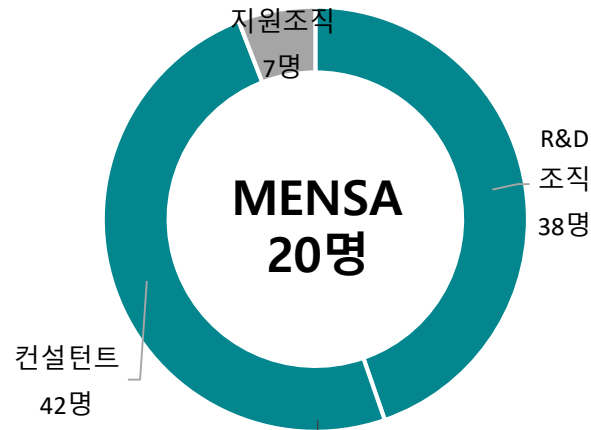
03

Cloud형태 보안서비스

상위 1%의 전문가들이 제공하는
Cloud 기반의 보안 서비스

02. 국내 최다 모의해커 보유 컨설팅

100% 침투 성공률에 기반한 정보보안컨설팅



기술 컨설팅 영역

- 모의해킹
- 응용프로그램 소스분석
- 인프라 취약점 분석
- Mobile 취약점 분석
- 유/무선 네트워크 취약점 분석
- IoT 제품 취약점 분석
- 침해사고 분석

관리 컨설팅 영역

- ISO/IEC27001 인증 컨설팅
- KISA ISMS 인증 컨설팅
- PIMS 인증 컨설팅
- 개인정보 보호 컨설팅
- 주요정보통신기반시설 컨설팅
- 전자금융기반시설 컨설팅

03. 해킹행위 방어 솔루션

모의해커가 개발한 해킹행위 방어 솔루션



IT 인프라 취약점 진단
(OS, Network, DBMS, WEB/WAS 등)



- 기존 대비 300배 빠른 속도 & 1/3비용절감
- 샘플링이 아닌 전수검사
- 실시간 현황 인지 및 대응 가능
- 솔루션에 의한 진단평가 오차율 제로
- ROI기반 솔루션

Web 서버 보안
(HTML, ASP, JSP, PHP 등)



- 웹방화벽이 방어하지 못하는 웹쉘 탐지/차단
- 업계 최저 오탐율
- 새로운 패턴을 인지하는 휴리스틱 탐지 엔진
- 실전 웹쉘 공격테스트를 이용한 진단



SolidStep for PC
(PC)

SolidStep 365
(상시 진단 솔루션)

04. 주요 솔루션 시장 진출 현황_SolidStep

단일 사업 최대규모의 설치, 운영 레퍼런스를 보유

공공기관

국군사이버사령부, 국가보훈처, 한국건설기술연구원, 한국통신사업자연합회, 국가평생교육진흥원, 한국교육개발원, 서울시농수산물공사, 세종특별자치시, 서울시교육연구정보원, 국방기술품질원, 국방과학연구소, 한국공항공사, 한국원자력환경공단, 한국원자력안전기술원, 한국원자력안전위원회, SEC연구소, 안성시청, 울주군청, 강원랜드, 교육부, 한국예탁결제원, LH한국토지주택공사, 한국석유공사, 문화체육관광부, 중부발전, 한국항공우주연구원, 국민연금공단, 청주공항, 울산과학기술원, 한국신용정보원, 전라남도청, 한국동서발전, 경상북도개발공사, 한국재정정보원, 서귀포시, 부산항만공사, 연천군, 식품의약품안전처, 국군기무사령부, 경상남도 남해군 KT,

일반기업

KT, KTDS, LG U+, 현대기아차, 코웨이, LG생활건강, CJ오쇼핑, 세메스, 코오롱베니트, 누리아이엔에스, LG화학, 아이온시큐리티, 현대오토에버, W쇼핑, 현대모비스, SK브로드밴드, SKTelecom, 이수그룹, 나이스정보통신, 현대자동차 미주법인 & 유럽법인, 안랩, 현대위아, 골프존, SK네트웍스, 하나아이앤스

금융권

KB손해보험, KB생명보험, 한화손해보험, KG모빌리언스, 스마트로, 에이앤디신용정보, 서울외국환중계, 키움증권, 신한, NH농협생명, DGB생명보험, ING생명보험, 우리카드, 한국증권금융, 동부증권, 교보생명보험, BC카드, KG이니시스, NH농협손해보험, KB국민은행, 우리은행, KB손해사정, 롯데카드, 흥국생명, 한국신용정보원, IBK기업은행, 경남은행, 하나금융그룹, 웰컴저축은행, 한화투자증권, 보험개발원, 메리츠화재

교육기관/병원

울산과학기술대학교, 부산카톨릭대학교, 한국해양대학교, 진주경상대학교, 서울과학기술대학교 강원대학교, 두원공과대학교, 대구보건대학교, 울산대학교, 신라대학교, 국립암센터, 울산대학교병원

납품계약 60,000대 이상 설치, 500,000회 이상 진단 수행. (컨설팅 포함 진단 횟수: 수 십만 회 수행)

04. 주요 솔루션 시장 진출 현황_MetiEye

금융권 및 IT비즈니스를 수행하는 기관 및 기업 등 다양한 환경에 구축

공공기관

송파구청, 국립대구과학관, 소방안전협회, 한국기계거래소, 국토교통부, 부산항만공사, 한국소비자원 서울산업통상진흥원, 한국지식재산전략원, 국민체육진흥공단, 노사발전재단, 부산광역시청 대구광역시청, 한국여성정책연구원, 한국교육개발원, 중소기업중앙회

금융권

KB투자증권, SK증권, 한화손해보험, 스마트로, 예금보험공사, 스마트저축은행 에이앤디신용정보, KB손해보험, 새마을금고중앙회, 한국신용정보원, 나이스디앤비, ING생명, 금융감독원

일반기업

대림산업, 현대중공업, 한솔그룹, 코웨이, LG U+, 무브게임즈, L&K Logic Korea, 모두투어, 여행박사, 옐로우캡, 리서치애드, 카페베네, 토니모리, 엔플린트, LG생활건강, 이너스커뮤니티, 코리아타임즈, 데일리팜, 화승, 헤럴드, 한국아이닷컴, 대하인터내셔널, 에셋플러스, 보배드림, 시큐어아이디씨, 패널인사이트, 시슬리코리아, 누리미디어, 한국섬유신문사, 한국프로골프투어, 고려아연, 천손문화원, 에스박스, 야놀자, 브랜드스토리, 에넥스, 디자인메이, 베어크리크, 인터플렉스, 보령제약, 아프리카TV, 동일고무벨트, 페이레터, 한국다이찌산교, 레드캡투어, 공영홈쇼핑, 이지월페어, 윈스토어, 케이토토, 유비케어, 안랩, 두산, 에스원, 가비아, 두산정보통신, 파이오링크

교육기관

경남정보대학교, 정철어학원, 신라대학교, 중앙대학교의료원, 울산과학기술대학교, 부산카톨릭대학교, 교육지대, 재능교육, 영산대학교, 울산대학교병원, 경남과학기술대학

5,000 License 판매

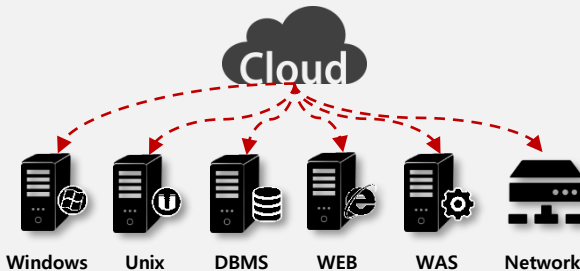
05. 클라우드 보안 서비스

SaaS방식(Software as a Service)을 도입한 커스터마이징 취약점 진단 서비스

SolidStep Cloud Service

IT인프라 취약점 진단관리 클라우드 서비스

인프라 취약점 점검영역



플랫폼별 라이선스
구매
(커스터마이징)

최적화 서비스 대상



소상공인



Start-UP



중소기업

고급 취약점 진단
서비스

대기업, 금융기관에서
사용하는 핵심 취약점
진단을 동일하게 수행



합리적인
가격

1/10 수준의 저렴한
가격으로 Cloud 기반
취약점 진단 Service를 제공



컴플라이언스
100% 대응

개보법, 정통방법, 신보법
등 국내 주요 법규 항목을
100% 완벽 대응



고객맞춤
라이선스 구매

고객의 IT인프라
환경에 맞게
라이선스 구매 및 구축 가능

06.MudFix_악성메일 대응 훈련 솔루션

SaaS방식(Software as a Service) 또는 구축형 방식을 도입한 솔루션으로 반복적인 훈련을 통해 중요파일유출 및 악성코드 감염 등을 예방



대상관리
(대상자 등록, 정보 확인, 태그 설정)

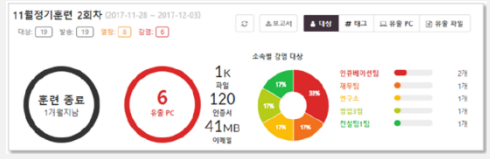
이름	등록순	주소록	직급	성별
<input type="checkbox"/> 정가은 (user20@eggs.io)	전송중지됨	부담	15년입사	전송중지됨
<input type="checkbox"/> 김미영 (user19@eggs.io)	전송중지됨	부담	15년입사	전송중지됨
<input type="checkbox"/> 박성원 (user17@eggs.io)	전송중지됨	과장	15년입사	전송중지됨
<input type="checkbox"/> 이홍원 (user16@eggs.io)	전송중지됨	과장	15년입사	전송중지됨

훈련 실시
(훈련 접근성 극대화 및 필수요소 최소화)

Step 1. 환경 검사

훈련이 원활하게 수행될 수 있도록 관련 설정을 검사합니다.

결과 확인
(개별/전체 진행상황, 훈련정보, 훈련결과)

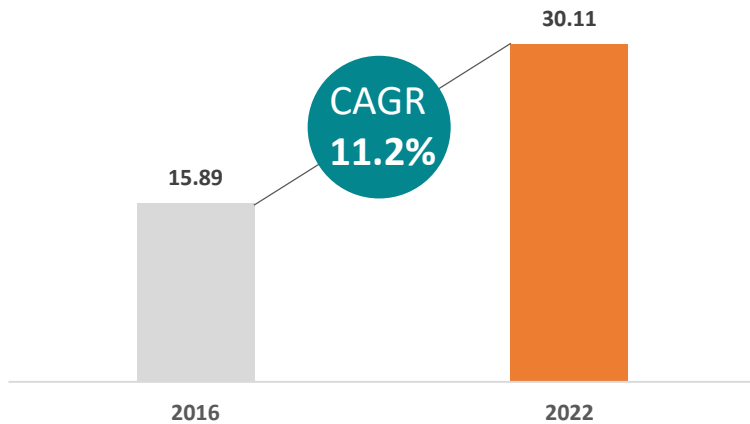


07. 국내외 보안 컨설팅 시장 규모

글로벌 : 보안 컨설팅

[Security Consulting Forecasts 2016-2022]

[단위 :십억 달러]



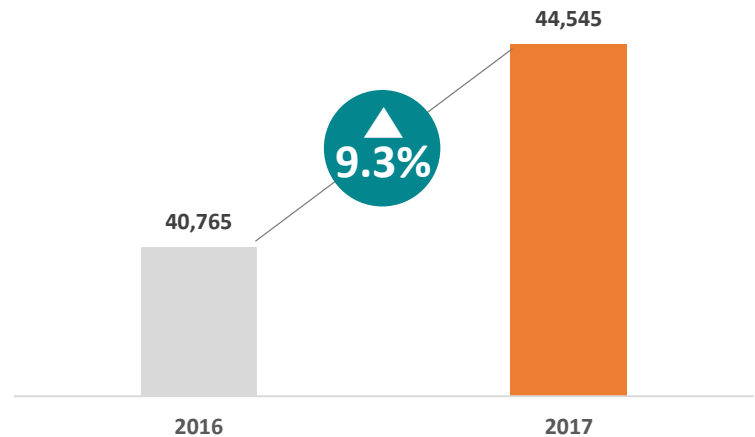
*Statistics MRC(2017)

2016년부터 2022년까지 연평균성장률 11.2%을 기록하며, 글로벌보안컨설팅시장은 158억9천만달러(약17조)에서 301억1천만달러(약 32조)에 이를 것으로 전망

국내 : 보안 컨설팅(진단 및 모의해킹)

[진단 및 모의해킹 시장성장률 2016-2017]

[단위 :백만원]



*2017 국내 정보보호산업 실태조사(2018)

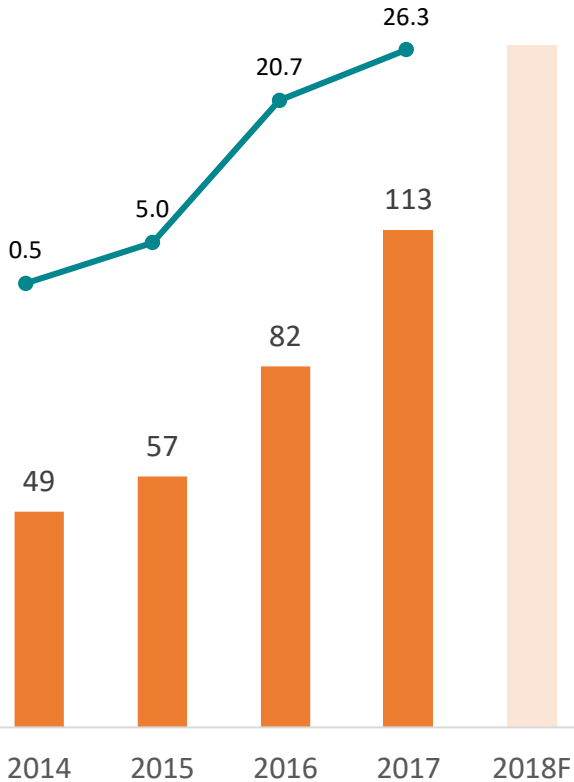
국내보안컨설팅시장은 2016년 대비 2017년 9.3%만큼 성장하였으며, 유관 시장(정보감사, 개인정보컨설팅 등)도 전년대비 11.3% 성장

- 기업/공공/교육기관 등 취약점진단 의무화 범위가 확대
- 5G, IoT 등 신기술 등장으로 보안이 필요한 영역이 늘어나면서 보안컨설팅시장이 성장할 것으로 예상

07. 해킹보안 시장내 성장 전략

신규솔루션 출시 및 IOT시장 솔루션 수주 증가 전망으로 매출 성장 지속

매출 및 영업이익 추이 (단위 : 억원)



향후 사업계획

IOT보안 컨설팅 시장 확대

- 사물인터넷 모의해킹 컨설팅 : 가전 / 자동차 / 건설
- 사물인터넷 보안 솔루션 출시



1. 고도의 보안솔루션 도입 어려움.
2. 외부 해킹 사실 확인 어려움.
3. 복잡한 네트워크 구조로 침투 경로가 다양함.
4. 사물인터넷 기반 서비스에서 이용자 데이터 수집 사생활침해문제 유발 (2차 피해)

신규 솔루션 출시

- SolidStep 365 : 365일 상시 취약점 진단 솔루션
- 해킹행위 선제방어 프레임워크기반 솔루션 로드맵



On Cloud보안 서비스(글로벌 시장 진출)

- SolidStep on Cloud / MetiEye on Cloud 서비스 실시
- 글로벌 online보안 서비스 실시
- : AWS Market Place 등록, Cisco / FireEye 등 협력 마케팅



PART 3. (주)모비젠

- 빅데이터 플랫폼 및 분석 솔루션 전문기업, 모비젠
- 다양한 분야의 빅데이터 수집 및 분석 레퍼런스
- 글로벌 경쟁력을 보유한 빅데이터 솔루션
- 인공지능 빅데이터 분석 솔루션, Beyond-IRIS
- 빅데이터 시장내 성장 전략

01. 빅데이터 플랫폼 및 분석 솔루션 전문기업, 모비젠

독자 개발한 빅데이터 플랫폼 구축 및 솔루션 판매, 인공지능(AI) 분석 컨설팅

빅데이터 플랫폼 솔루션 판매

IRIS DB

-SQL 기반 분산처리 빅데이터 DB

IRIS 로그분석기

-Log Data 분산처리 분석솔루션

IRIS Hadoop 솔루션

- Hadoop 및 관련 오픈소스 패키징



빅데이터 인공지능 분석 컨설팅

고객 패턴 분석

-이동통신 가입자 성향 분석

장비 로그 분석

-이동통신 장비 로그 분석

이상 탐지(Anomaly Detection)

-장애/트래픽/보안 이상 탐지

빅데이터 플랫폼 구축 사업

대기업 및 통신분야

-SKT, 삼성전자 등

금융/보안 분야

-Log Data 분산처리 분석솔루션

IRIS Hadoop 솔루션

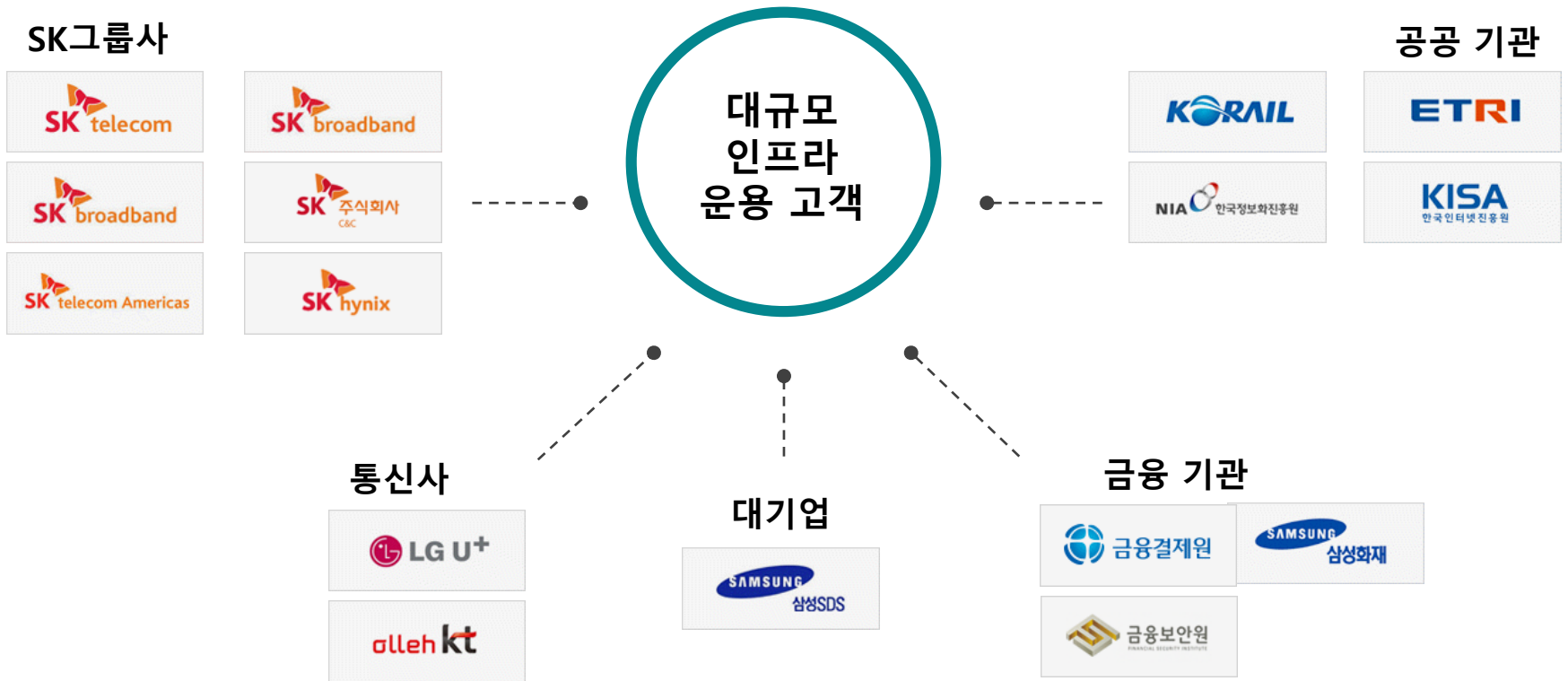
-Hadoop 및 관련 오픈소스 패키징

IRIS (빅데이터DB 어플라이언스)

- 국내 독자 기술 개발
- 빅데이터 고성능 분산처리
- In-Memory 기반 실시간 처리
- 정형/비정형 데이터 동시 처리

02. 다양한 분야의 빅데이터 수집 및 분석 레퍼런스

SK그룹 빅데이터 수집 및 분석 레퍼런스를 바탕으로, 적용 고객사 확대 중



03. 글로벌 경쟁력을 보유한 빅데이터 솔루션

국내외 빅데이터 솔루션 대비 비용 및 성능 면에서 경쟁력 보유

01

검증된 기술인력

국내 대형 사이트에서 검증된
솔루션, 기술인력 보유

02

국내 최대 용량 상용적용

최대 3 Petabyte 처리 적용 실적

03

국내 최고 레퍼런스 보유

24여개 대형 프로젝트
(SK Telecom, LGU+, 삼성전자,
삼성화재, KISA, NIA, 한전 등)

ORACLE®
EXADATA

비용절감(1/3가격)과 안정성 입증
SKT 3,000만 가입자 전수 과금
통계 시스템 적용

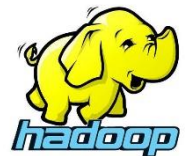
원시데이터 실시간 응답 성능 우수
구글 빅쿼리 대비 2~3배 빠름

 Google BigQuery

mobigen



개발투자 및 운용대비 비용
½이하 절감



원시데이터 실시간 검색성능 5배 우수
일본 제2 이동통신사 KDDI 수출, IBM Netezza 대체

 **NETEZZA®**
an IBM® Company

04. 인공지능 빅데이터 분석 솔루션, Beyond-IRIS

솔루션의 보완 및 적용 범위 확대

인공지능 기능 확장

머신러닝/딥러닝

텐서플로우

자체개발

머신러닝WM

BI/분석기능 강화

오픈소스 분석

상용BI 솔루션

메타트론

분석 인프라

고급분석 Lib.
(이상패턴탐지, RCA 등)

샘플링

데이터 변환
(Merge, split,..)

클라우드 서비스

가상화(클라우드 플랫폼)

클라우드 관리

Beyond-IRIS



+

AI분석
솔루션

고객사
다양화

+

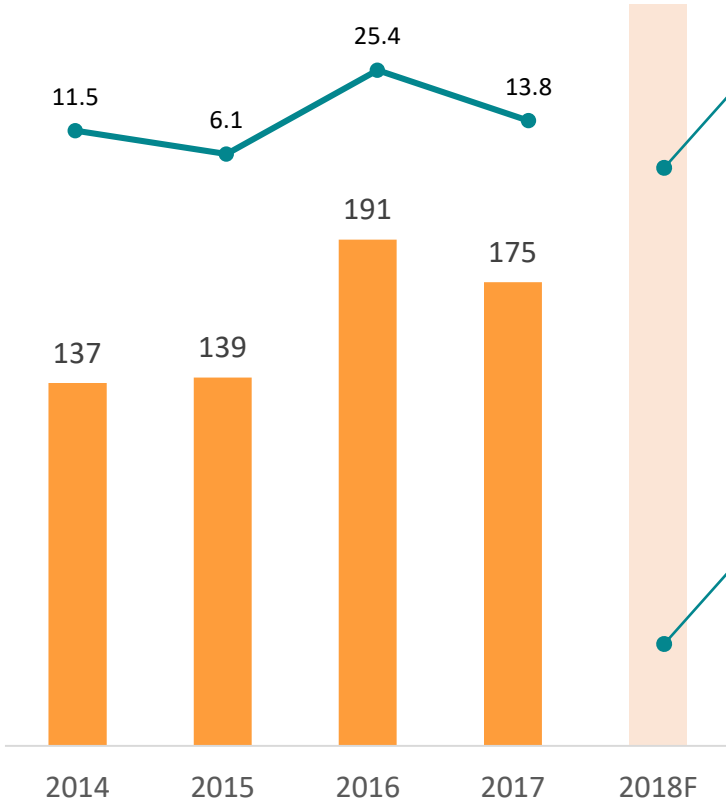
솔루션
적용분야
다양화

05. 빅데이터 시장내 성장 전략

빅데이터 선도기술 기반 AI, ML기술 융합으로 시장 및 고객사 확대

매출 및 영업이익 추이 (단위 : 억원)

향후 사업계획



해외

- 일본
 - 모비젠의 텔레콤 운용관리 솔루션들을 일본으로 수출
 - 일본 내 통신사업회사(미라이터치)와 계약
- 인도
 - 바르티에어텔의 OSS TANGO 구축사업을 기범으로 글로벌 사업 본격화
 - 에어텔과 직계약으로 데이터 수집 인프라 구축사업 추진중
 - 2019년 SKT와 공동추진 사업이후, 당사에서 공급한 소프트웨어 라이선스의 추가 공급과 유지보수 업무 등 지속적인 사업관계 기대

국내

- 한전 전력분야 빅데이터 시장 확대
- 대규모 운용 인프라(대기업, 금융, 공공기관) 빅데이터 시장 확대
- ML기술 활용하여 공장 데이터 이상징후 탐지 및 보안



PART 4. Growth Strategy

- M&A 시너지를 통한 시장 트렌드 선도

01 .M&A 시너지를 통한 시장 트렌드 선도

4차 산업혁명에 따른 신시장에서의 기술 융복합, 경쟁력 공유를 통한 사업 시너지 기대



기술융합
시너지

고객네트워크
시너지

Big data/ IOT/5G
전방시장 다각화 시너지



Appendix

지란지교시큐리티

_일반현황

_요약재무제표

(주)에스에스알

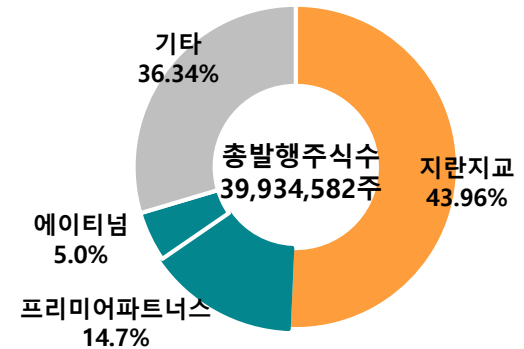
(주)모비젠

지란지교시큐리티_일반현황

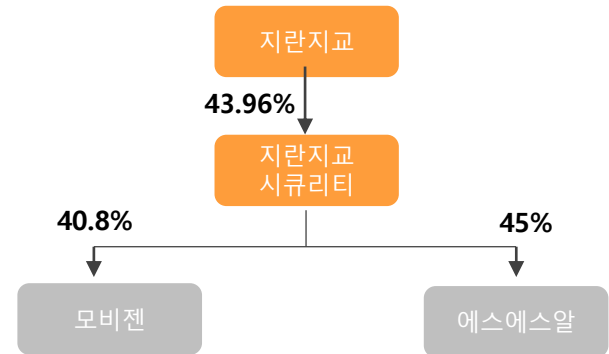
회사 개요

회사명	코스닥 상장법인 (주)지란지교시큐리티 (JiranSecurity Co., Ltd.)
설립일	2014년 1월 1일 (모기업 지란지교소프트 보안사업본부에서 분사)
대표자	윤두식
사업분야	보안SW 개발
주요 제품군	메일 보안, 문서 보안, 모바일 보안
자본금	3,993백만원
직원수	129명(2018년 3월 기준)
위치	(서울) 서울특별시 강남구 역삼로 542, 5층(대치동, 신사S&G) (대전) 대전광역시 유성구 테크노3로 65, 605호(관평동, 한신에스메카) (부산) 부산광역시 해운대구 센텀서로 30, 1501호(우동, KNN타워)
홈페이지	www.jiransecurity.com

지란지교시큐리티 주주 구성



지란지교 지분 구조



지란지교시큐리티_연결재무제표

재무상태표

(단위 : 백만원)

	2016	2017
유동자산	25,433	38,075
비유동자산	2,700	30,320
자산총계	28,133	68,396
유동부채	4,397	16,403
비유동부채	2,888	3,266
부채총계	7,285	19,669
자본금	3,246	3,857
자본잉여금	15,885	27,145
자본조정	671	1,087
이익잉여금	1,043	6,169
기타포괄손익누계액	-	(79)
비지배지분	-	10,546
자본총계	20,848	48,726

손익계산서

(단위 : 백만원)

	2016	2017
매출액	19,863	43,594
매출 원가	9,940	22,917
매출총이익	9,923	20,677
판매관리비	7,150	11,021
영업이익	2,773	9,656
기타수익	84	429
기타비용	4,750	268
금융수익	188	394
금융원가	51	422
관계기업의 수익(비용)	-	(32)
법인세비용차감전순익	(1,756)	9,757
당기순이익	(1,911)	8,758

*2016년 별도, 2017년 연결재무제표(자회사 SSR, 모비젠)

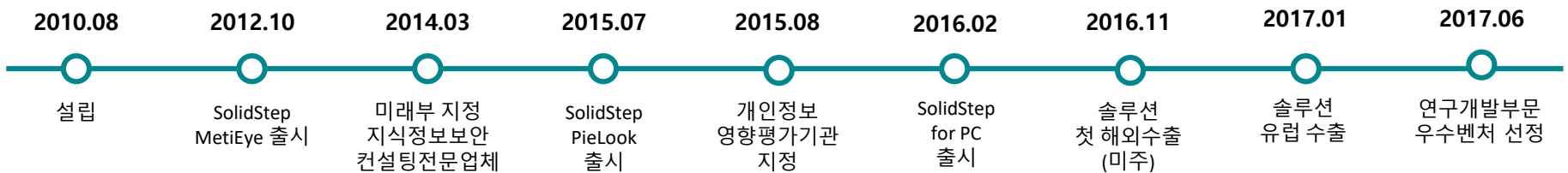
일반 현황

회사명	(주)에스에스알
대표이사	정진석, 윤두식 / 임직원수 87명
설립일	2010년 8월 27일
사업내용	정보보안컨설팅 및 솔루션
본사 및 연구소	서울시 구로구 디지털로 26길 111 JNK디지털타워

요약재무재표

단위: 백만원	2017	2016	2015
자산	15,265	10,253	8,033
부채	6,140	3,351	3,182
자본	9,125	6,902	4,851
매출액	11,326	8,251	5,666
영업이익	2,620	2,077	471
당기순이익	2,516	69	413

주요 연혁



일반 현황

회사명	(주)모비젠
대표이사	김태수, 고필주 / 임직원수 155명
설립일	2000년 3월 21일
사업내용	빅데이터 플랫폼 구축 및 컨설팅, 통신망 응용 솔루션 구축
본사 및 연구소	서울시 강남구 역삼로 552 케이엠빌딩 경기도 성남시 분당구 수내로 46번길 12

요약재무재표

단위: 백만원	2017	2016	2015
자산	17,623	17,919	13,687
부채	2,457	3,966	2,136
자본	15,166	13,953	11,551
매출액	17,484	19,187	13,992
영업이익	1,382	2,537	617
당기순이익	1,303	2,345	753

주요 연혁

